

CONTENIDO

PRESENTACIÓN.....	9
ABREVIATURAS.....	23

PRIMERA PARTE GENERALES DE LAS OBLIGACIONES

CAPÍTULO I CONCEPTOS LIMINARES

1. UNA EXPLICACIÓN NECESARIA	27
2. A MODO DE UBICACIÓN	27
3. SUPUESTO NORMATIVO	27
4. REALIZACIÓN DEL SUPUESTO NORMATIVO: ORIGEN DE LA RELACIÓN JURÍDICA	28
5. SITUACIÓN JURÍDICA	28
6. PATRIMONIO.....	29
6.1. DERECHOS REALES	30
6.2. DERECHO PERSONAL O CRÉDITO Y OBLIGACIÓN.....	31
6.3. PUNTOS DE CONTACTO DE LOS DERECHOS REALES Y LOS DERECHOS PERSONALES.....	31
6.4. DIFERENCIAS EXISTENTES ENTRE LOS DERECHOS REALES Y LOS DERECHOS PERSONALES	32

CAPÍTULO II

ETIMOLOGIA Y DESARROLLO HISTÓRICO DE LA OBLIGACIÓN

1.	ETIMOLOGÍA	39
2.	ORIGEN Y EVOLUCIÓN DEL CONCEPTO DE OBLIGACIÓN EN EL DERECHO ROMANO	39
	2.1. ÉPOCA PRIMITIVA	39
	2.1.1. <i>Época Anterior a la concreción del Estado. Era de los Grupos Familiares.</i>	39
	2.1.2. <i>Primigenios Albores del Concepto de Estado</i>	40
	2.1.2.1. El Nexum	40
	2.1.2.2. La Sponsio	41
	2.2. ÉPOCA CLÁSICA: LEY POETELIA PAPIRIA	42
	2.3. ÉPOCA BIZANTINA. CONCEPTO DE JUSTINIANO. .	42
3.	LA OBLIGACIÓN EN EL DERECHO MODERNO (CONCEPCIÓN OBJETIVA)	44

CAPÍTULO III

ASPECTOS VARIOS DE LAS OBLIGACIONES

1.	DIVERSOS SIGNIFICADOS DEL VOCABLO OBLIGACIÓN	45
2.	UBICACIÓN DEL TEMA OBLIGACIONAL EN EL TEXTO DEL CÓDIGO CIVIL.....	47
3.	IMPORTANCIA DE ESTUDIAR EL TEMA OBLIGACIONAL	48
4.	NATURALEZA JURÍDICA DE LA OBLIGACIÓN	49
5.	COMPONENTES DE LA OBLIGACIÓN	50

CAPÍTULO IV

CLASIFICACIÓN DE LAS OBLIGACIONES

CRITERIO CLASIFICATORIO	53
1. SEGÚN LOS SUJETOS	53
1.1. CON DUALIDAD DE SUJETOS (UN ACREEDOR Y UN DEUDOR)	53
1.2. CON PLURALIDAD DE SUJETOS (VARIOS ACREEDORES O VARIOS DEUDORES)	54
1.2.1. <i>Conjuntas o a prorrata</i>	55
1.2.2. <i>Solidarias o in solidum</i>	58
2. SEGÚN EL OBJETO O PRESTACIÓN	70
2.1. POR LA NATURALEZA DE LA PRESTACIÓN	70
2.2. EN ATENCIÓN AL CONTENIDO DE LA PRESTACIÓN	71
2.2.1. <i>Obligaciones de dar (art. 1605)</i>	71
2.2.2. <i>Obligaciones de hacer</i>	72
2.2.3. <i>Obligaciones de no hacer (art. 1612)</i> .	72
2.2.4. <i>Importancia de esta clasificación</i>	72
2.3. SEGÚN EL NÚMERO DE OBJETOS	73
2.3.1. <i>Con objeto singular</i>	73
2.3.1.1. Según la mayor o menor determinación del objeto debido...	73
2.3.1.2. Según la posibilidad de pagar o no la prestación por partes (art. 1581)	80
2.3.1.3. Por la extensión de la prestación	88
2.3.2. <i>Objeto múltiple</i>	90
2.3.2.1. Alternativas o disyuntivas (art. 1556 CCC)	90

	2.3.2.2. Conjuntivas o copulativas “y” .	92
	2.3.2.3. Facultativas (art. 1562)	92
3.	SEGÚN SU VÍNCULO	94
3.1.	DE CONFORMIDAD CON SU FUERZA OBLIGATORIA PARA EXIGIR SU CUMPLIMIENTO	95
3.1.1.	<i>Obligación civil o perfecta</i>	95
3.1.2.	<i>Obligación natural o imperfecta</i> (art. 1527)	96
3.1.2.1.	Clases de obligaciones naturales.....	96
3.1.2.2.	Casos discutidos de obligaciones naturales no incluidos en el artículo 1527 CCC	98
3.2.	POR LA AUTONOMÍA O SUBSIDIARIEDAD DEL VÍNCULO.....	101
3.2.1.	<i>Principales</i>	101
3.2.2.	<i>Accesorias de otras</i> <i>obligaciones o garantías</i>	101
3.2.2.1.	Garantías reales	101
3.2.2.2.	Garantías personales	102
3.3.	SEGÚN EL MOMENTO EN QUE EL VÍNCULO NACE Y PRODUCE EFECTOS	103
3.3.1.	<i>Puras y simples o de</i> <i>cumplimiento inmediato</i>	103
3.3.2.	<i>Sujetas a modalidades</i>	104
3.3.2.1.	Condición	104
3.3.2.2.	El término o plazo (arts. 1138, 1551 y 1555)	116

SEGUNDA PARTE

DE LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES Y DEL NEGOCIO JURÍDICO

CAPÍTULO V

FUENTES DE LAS OBLIGACIONES

1.	NOCIÓN.....	123
2.	CLASIFICACIÓN DE LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES.....	123
2.1.	DE CONFORMIDAD CON EL DERECHO ROMANO	123
2.2.	EN EL TEXTO DEL CÓDIGO CIVIL COLOMBIANO	134
2.3.	POSICIÓN DE LA DOCTRINA EN TORNO A LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES	125
2.3.1.	<i>Teoría de Marcel Planiol</i>	125
2.3.2.	<i>Teoría de Luis Josseland</i>	126
2.3.3.	<i>Teoría de los hermanos Mazeaud</i>	126
2.3.4.	<i>Teoría de Álvaro Pérez Vives</i>	126
2.3.5.	<i>Teoría de Guillermo Ospina Fernández</i>	127
2.3.6.	<i>Teoría de Hernán Valencia Restrepo</i> ...	127
3.	NUESTRA OPINIÓN SOBRE LAS FUENTES DE LAS OBLIGACIONES	128
3.1.	HECHOS JURÍDICOS	128
3.1.1.	<i>Hechos jurídicos naturales</i>	128
3.1.2.	<i>Hechos jurídicos humanos</i>	128
3.1.2.1.	Hechos jurídicos humanos de carácter involuntario	129

3.1.2.2.	Hechos jurídicos humanos realizados con discernimiento, pero sin la intención de obligarse	129
3.1.2.3.	Hechos jurídicos humanos voluntarios intencionados (actos jurídicos)	131
3.2.	NEGOCIO JURÍDICO	132

CAPÍTULO VI

EL NEGOCIO JURÍDICO, CONCEPTO Y CLASIFICACIÓN

1.	DEFINICIÓN.....	137
2.	CLASIFICACIÓN.....	137
2.1.	NEGOCIOS JURÍDICOS UNIPERSONALES Y CONVENCIONES	137
2.2.	ONEROSOS Y GRATUITOS	138
2.3.	FORMALES O SOLEMNES Y NO FORMALES O CONSENSUALES	139
2.4.	INTER VIVOS Y MORTIS CAUSA	139
2.5.	DE EJECUCIÓN INSTANTÁNEA Y DE EJECUCIÓN SUCESIVA	139
2.6.	TÍPICOS Y ATÍPICOS	140
2.7.	DE ADHESIÓN Y DE LIBRE DISCUSIÓN	140

CAPÍTULO VII

REQUISITOS DE EXISTENCIA DEL NEGOCIO JURÍDICO

1.	LOS PARTICULARES	141
----	------------------------	-----

2.	LOS GENERALES.....	142
2.1.	LA VOLUNTAD PSICOLÓGICA	142
2.2.	EL ACUERDO CONTRACTUAL O CONSENTIMIENTO	143
2.2.1.	<i>Contratos preparatorios</i>	144
2.2.2.	<i>Formación del acuerdo contractual o consentimiento en sentido estricto</i>	145
2.2.2.1.	Requisitos para la existencia y validez de la aceptación	150
2.2.2.2.	Condiciones que debe cumplir el consentimiento	151

CAPÍTULO VIII

REQUISITOS DE VALIDEZ DEL NEGOCIO JURÍDICO

1.	CAPACIDAD NEGOCIAL DE LAS PARTES	161
1.1.	REPRESENTACIÓN Y OTRAS FIGURAS ANÁLOGAS	162
2.	LA VOLUNTAD DEBE SER MANIFESTADA DE MODO LIBRE Y CON PLENO CONOCIMIENTO DE CAUSA.....	163
2.1.	EL ERROR.....	163
2.1.1.	<i>El error de derecho</i>	164
2.1.2.	<i>El error de hecho</i>	164
2.1.3.	<i>Errores nulidades</i>	165
2.1.4.	<i>Errores indiferentes</i>	166
2.2.	EL DOLO (ART. 1515)	166
2.3.	LA INTIMIDACIÓN O VIOLENCIA MORAL (ART. 1513).....	167
2.4.	LA LESIÓN ENORME	168

3.	LICITUD DEL OBJETO	170
3.1.	EL FRAUDE PAULIANO (ART. 2491)	171
3.2.	ACTOS CONTRARIOS AL ORDEN PÚBLICO	172
4.	LICITUD DE LA CAUSA	173
5.	FORMALIDADES AJUSTADAS A LA LEY	174

CAPÍTULO IX

SANCIÓN DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS IRREGULARES

1.	LA INEXISTENCIA.....	175
2.	NULIDAD.....	178
2.1.	NULIDAD ABSOLUTA	178
2.2.	NULIDAD RELATIVA	179
3.	OTRAS FORMAS DE DISOLUCIÓN O ANIQUILAMIENTO DE LOS EFECTOS EN LOS NEGOCIOS JURÍDICOS POR CAUSAS POSTERIORES A SU CELEBRACIÓN	181
3.1.	SON AJENOS A LA VOLUNTAD DE LAS PARTES, LOS SIGUIENTES CASOS:	181
3.2.	REVOCACIÓN	181
3.2.1.	<i>Discrecional o ad nutum</i>	182
3.2.2.	<i>Autorizada por la ley</i>	182
3.2.3.	<i>Por acuerdo de las partes</i>	182
3.2.4.	<i>Pacto de retracto</i>	182
3.2.5.	<i>Por incumplimiento o mora de una de las partes</i>	182

3.2.6.	<i>La resciliación o terminación por mutuo acuerdo</i>	183
3.2.7.	<i>La Rescisión</i>	184
3.2.8.	<i>Inoponibilidad</i>	184

CAPÍTULO X

PRINCIPIO DE LA RELATIVIDAD EN LOS NEGOCIOS JURÍDICOS

1.	REGLA GENERAL	187
2.	EXCEPCIÓN AL PRINCIPIO DE LA RELATIVIDAD DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS	188
2.1.	LA ESTIPULACIÓN PARA OTRO (ESTIPULACIÓN ACTIVA, ART. 1506 CCC)	188
2.2.	ESTIPULACIÓN POR OTRO (ESTIPULACIÓN PASIVA)	189

CAPÍTULO XI

INTERPRETACIÓN DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS EN GENERAL Y DE LOS CONTRATOS EN PARTICULAR

1.	INTENCIÓN DE LOS CONTRATANTES (ART. 1618).....	191
2.	TÉRMINOS GENERALES DE LOS CONTRATOS (ART. 1619).....	192
3.	INTERPRETACIÓN CONTRACTUAL LÓGICA (ART. 1620)	192
4.	INTERPRETACIÓN CONTRACTUAL POR SU NATURALEZA (ART. 1621)	192

5.	INTERPRETACIÓN SISTEMÁTICA DE LOS CONTRATOS (ART. 1622)	193
6.	INTERPRETACIÓN EXTENSIVA DE LOS CONTRATOS (ART. 1623)	193
7.	INTERPRETACIÓN CONTRACTUAL EN FAVOR DEL DEUDOR (ART 1624).....	194

TERCERA PARTE

DESENVOLVIMIENTO DE LA RELACIÓN OBLIGATORIA

CAPÍTULO XII

EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES

1.	PRENOTANDOS	197
2.	EFFECTOS DE LAS OBLIGACIONES EN SENTIDO ESTRICTO	198
2.1.	LA ACCIÓN EJECUTIVA O EJECUCIÓN FORZADA DE LA OBLIGACIÓN	199
2.1.1.	<i>Ejecución directa de la obligación tal como fue pactada</i>	199
2.1.2.	<i>La acción ejecutiva indirecta o por equivalente en dinero (perjuicios compensatorios)</i>	201
2.2.	LOS DERECHOS AUXILIARES DEL ACREEDOR:	
	RESPALDO DE LA ACCIÓN EJECUTIVA DIRECTA O POR EQUIVALENTE	202
2.2.1.	<i>Medios conservatorios</i>	203
2.2.1.1.	Medios conservatorios comunes	203
2.2.1.2.	Medios conservatorios particulares	204

2.2.2.	<i>Medios reconstructivos o restitutorios</i>	205
2.2.2.1.	Acción pauliana	205
2.2.2.2.	Acción de simulación	206
2.2.2.3.	Acción de nulidad	206
2.2.3.	<i>Derechos subrogatorios de los acreedores en los derechos y acciones del deudor</i>	206
2.2.3.1.	Acción oblicua	206
2.2.3.2.	Cesión de acciones	207
2.2.3.3.	Acción directa contra el tercero..	207

CAPÍTULO XIII

PRELACIÓN DE CRÉDITOS

1.	CONCEPTO	209
2.	PREFERENCIAS GENERALES	210
3.	PREFERENCIAS ESPECIALES	211

CAPÍTULO XIV

CESIÓN DE CRÉDITOS Y ASUNCIÓN DE DEUDAS

1.	INTRODUCCIÓN	217
2.	CESIÓN DE CRÉDITOS	217
2.1.	BREVE ESTUDIO DE LOS PRINCIPALES CRÉDITOS CESIBLES	219
3.	ASUNCIÓN DE DEUDAS	219

CAPÍTULO XV

MEDIOS DE EXTINCIÓN DE LAS OBLIGACIONES

1.	CONCEPTO.....	221
2.	CLASIFICACIÓN.....	221
	2.1. PAGO	222
	2.1.1. <i>Condiciones de validez del pago</i>	222
	2.1.2. <i>Imputación del pago</i>	225
	2.1.3. <i>Presunción de pago</i>	225
	2.2. DACIÓN EN PAGO	227
3.	NOVACIÓN.....	227
4.	COMPENSACIÓN.....	228
5.	TRANSACCIÓN.....	229
6.	CONFUSIÓN.....	230
7.	REMISIÓN	231
8.	PÉRDIDA DE LA COSA DEBIDA	231
9.	PRESCRIPCIÓN.....	233
	9.1. EFECTOS DE LA CONSUMACIÓN DE LA PRESCRIPCIÓN LIBERATORIA	234
	9.1.1. <i>Suspensión</i>	234
	9.1.2. <i>Interrupción</i>	234
10.	MUTUO DESISTIMIENTO	235
11.	NULIDAD Y RESCISIÓN	235
	BIBLIOGRAFÍA.....	237